

Regionssäljare/Produktsupport region Södra Sverige

Sökes: Säljare/produktspecialist för södra regionen Sverige

Vi tror att du som söker befinner dig på väg upp i din karriär som produktspecialist/maskinsäljare. Som person har du bra förmåga att skapa försäljning och ta hand om kundsupport i regionen Södra Sverige, kommunicera bra och lyssna på kunden. Ytterligare önskvärda egenskaper är kreativitet, kundvänlig, fordon eller maskinteknisk, flexibel, intresse för att lära och utvecklas i din fortsatta karriär.

Du bör ha relevant erfarenhet, antingen från utbildning eller tidigare arbetslivserfarenheter.

Du är resultatnriktad och din uppgift är att supporta och driva varje affär.

Relaterat till de planer vi har på att utveckla ett nytt regionkontor för att möta de nysatsningar som vi står inför, som också innebär att vi växer- så söker vi nu förstärkning. Långsiktigt kan regionssäljare bli ytterst ansvarig för vår verksamhet i Region Södra Sverige, med placering i Skåne. Stort fokus läggs på att expandera till fler strategiskt utvalda regioner, bygga organisationen vidare samt utöka Vermeer Vikings nuvarande kundbas.

Arbetet skulle även kunna innefatta att hjälpa till med produkt- och installationsupport, start-ups, after sales support, operatörsutbildning och även projekt-, teknisk-, och servicesupport.

Vi har goda interna utbildningsmöjligheter och utvecklingspotentialen är stor.

Vänligen skicka din ansökan inklusive PB/CV till E-post: jobb@vermeerviking.se

WWW.VERMEERVIKING.SE

